

VIADRUS A.S. NEUSTÁLE VYVÍJÍ A INOVUJE SVÉ VÝROBKY

VIADRUS

Teplo pro váš domov od roku 1888

Stěžejními prvky nabídky společnosti VIADRUS a.s. jsou litinové kotle na tuhá paliva, plynové a olejové kotle s litinovým výměníkem. Litinové kotle na tuhá paliva s ručním přikládáním jsou spolehlivým zdrojem levného tepla již několik desetiletí téměř po celém světě. VIADRUS je rovněž jedním z vedoucích výrobců litinových radiátorů v klasickém, moderním i retro provedení. S ředitelem firmy, panem Ing. Romanem Halaškou jsme hovořili zejména o rostoucích nárocích na výrobky značky VIADRUS z oblasti ekologie.



Vaše firma se zabývá převážně výrobou kotlů. Jaký vliv mají na vaše tržby kotlíkové dotace? Vzrostly vám díky nim tržby? Jste spokojeni?

S první vlnou kotlíkových dotací, která je prakticky u konce, jsme spokojeni a naše očekávání splnila. Mám tým na mysli jak produkci, tak její objem. Pokud jde o prodeje, tak ty hodnotím jako velmi dobré.

Pokud jde o další, již připravené vlny kotlíkových dotací, tak u nich došlo ke změně podmínek, a proto bohužel očekáváme snížení prodejů. Musím říci, že s druhou vlnou příliš spokojeni nejsme. Jako tradiční výrobce kotlů na tuhá paliva ani moc být nemůžeme, protože tento typ kotlů, respektive kotle na spalování černého nebo hnědého uhlí, druhá vlna nepodporuje.

Potvrdily se v tomto směru vaše odhady?

Zmíněnou změnu podmínek kotlíkových dotací jsme vůbec nečekali. Není totiž obvyklé, aby se tak stalo, že se změnila pravidla během hry, pokud ještě nebyli uspokojeni všichni žadatelé v první vlně. Jejich projekty bude nutné zcela předělat. Je to nepříjemné překvapení pro výrobce i koncové zákazníky.

O jaké kotle byl největší zájem?

Největší zájem byl v prvním kole kotlíkových dotací o automatické kombinované kotle. Celkem zajímavých čísel dosahovaly

v prodeích v rámci dotací také kotle pyrolytické. Nicméně například u našeho univerzálního kotle Hercules U32 jsme se setkali s tím, že si jej lidé velmi často pořizovali také mimo dotace, ačkoli v nich byl zařazen.

Jaký je cenový rozdíl mezi automatickým kotlem a kotlem s ručním přikládáním?

Kotel s automatickým přikládáním stojí zhruba jednou tolik, co kotel s ručním přikládáním.

Co plánujete příští rok za novinky? Do jakých technologií a inovací hodláte investovat?

Určitě budeme investovat do inovací našich stávajících výrobků. Nechtěl bych se ale pouštět do větších podrobností, abychom si zachovali určitý technický náskok před konkurencí.

Jak dlouho trvá vlastně vývoj jednoho kotle?

Vývoj litinového kotle trvá zhruba dva až tři roky. Na vývoji našich produktů pracujeme neustále, jak na jejich inovování, tak na nových projektech. Máme vlastní vývojové oddělení, v kterém pracuje asi 20 zaměstnanců.

O které výrobky je největší zájem v tuzemsku a o které v zahraničí, dá-li se to takto říci?

Nelze to takto specifikovat. Rozdíly jsou v teritoriích a jejich zvláštnostech a preferencích. Naše kotle dodáváme do celé Evropy na Východ i do zámoří. Lze říci, že větší zájem o kotle na dřevě je v severní Evropě a o plynové kotle zase na Východě. Roli hraje ale mnoho dalších faktorů. Mezi jinými například, jaké kotle jsou v daném místě podporované. To přirozeně velmi ovlivňuje strukturu prodeje.

Velký zájem je stále o litinový kotel Hercules U32. Díky čemu je tak oblíbený?

Tento kotel je mimořádný v tom, že jako jediný ručně přikládání, litinový a neelektrický kotel splňuje pro spalování uhlí pátou emisní třídu a ekodesign. Díky své jednoduché konstrukci je pro zákazníky i cenově velmi zajímavý. Navíc díky nové konstrukci tohoto kotle bylo dosaženo jeho větší účinnosti, čili nižší spotřeby paliva a prodloužené doby spalování.

Když hovoříme o kotlích, musíme také zmínit životní prostředí. Jak zabránit tomu, aby kotel nevypouštěl škodliviny?

Jde o to, na jaký druh paliva je kotel certifikován. Pokud uživatel certifikaci respektuje, to znamená, používá správné palivo, pak odchází z kotle spaliny v takovém množství, v jakém byly naměřeny v akreditované zkušebně. Jestliže uživatel použije nekvalitní palivo nebo nerespektuje doporučení vhodného paliva výrobcem, například dřevě s obsahem vody nad 20 procent, pak kotel nemůže a nebude plnit emisní požadavky.

Na trh v Česku jde spíše menší část vaší produkce, převážně vyvážíte do zahraničí. Hodláte v brzké době expandovat do nějakých nových zemí? Kde vidíte potenciál?

Snažíme se být na domácím i v všech zahraničních trzích viditelní, abychom si udrželi naše obchodní teritoria a své zákazníky.

Úplný název společnosti dle obchodního rejstříku: VIADRUS a.s.

Sídlo: Česká republika, Bohumín

Založení společnosti: 1888

Obor podnikání: Slévárenský průmysl, topenářská technika, výroba kotlů, radiátorů, krbových kamen a zakázkové výroby.

Management: Generální ředitel: Ing. Roman Halaška

Obchodní ředitel: Ing. Boris Šlapota

Výrobní ředitel: Bc. Zdeněk Dziadzio



Momentálně ale nechystáme nějakou razantní expanzi. Jako každý dobrý hospodář hledáme ovšem nové příležitosti po celém světě, abychom je využili.

Co aktuálně ve firmě řešíte? Na co se chcete zaměřit?

Obáváme se tlaků z oblasti ekologie. My jako tradiční a renomovaný výrobce investujeme nemalé prostředky do vývoje, abychom nahradili neekologické topeniště ekologickým pro všechny druhy paliv a aby naši zákazníci byli spokojeni a měli možnost si vybrat z široké škály výrobků. Na druhé straně, kdy v České republice není ucelená energetická koncepce, tudíž zatím není příliš zřejmé, jaký bude další vývoj, pokud jde o využití energetických zdrojů, nám nedává výhled, na co bychom se my, jako výrobce kotlů, měli v budoucnu zaměřit. ■

Připravil Ivan Jemelka

inzerce



EXPOL TRADE, s.r.o.
Váš spolehlivý dodavatel pevných paliv

Janáčkova 10/1426, 702 00 Ostrava 2
tel.: 595 132 411, fax: 596 124 898
e-mail: sekretariat@expoltrade.cz
www.expol.cz